



TOUTOU... SUR LE REX

En langage comptable, le **REX**, c'est le **RESULTAT D'EXPLOITATION**.

Dans son rapport, l'expert du Comité d'Entreprise confirme que le **REX DU RESEAU DES POINTS DE VENTE OFFLINE** est de très loin le **plus rentable**, après prélèvements.

Plus rentable que le REX du CA réalisé par **L'INTERNATIONAL**, qui reste honorable.
Beaucoup plus rentable que le REX après prélèvements des paris hippiques **ONELINE**, qui est « un poil » en dessous de l'équilibre.

Incommensurablement plus rentable que le REX du **POKER ET DU SPORTIF**, **déficitaires** en 2012.

En langage canin, le REX des PDV gérés par les régions « fait le beau », alors que quand le Président dit au REX du pari sportif et poker : « Au pied ! », pour l'instant celui-ci ne vient pas...

Notre expert précise textuellement :

« **La totalité de la croissance du CA du réseau est liée à la hausse du nombre de PDV** », et « **Les indicateurs d'activité en région démontrent des taux de réalisation supérieurs aux objectifs** ».

Ce qui veut dire que les équipes régionales font un excellent boulot sur le réseau, qui est de loin le plus productif. Et cette activité efficace pèse un poids considérable dans nos résultats.

Alors pourquoi un plan de **réduction des effectifs sans précédent** dans les Directions Régionales, là où se fait le Chiffre d'affaires le plus rentable ?...



REX DES POINTS PMU



REX DE L'INTERNATIONAL



REX DES PARIS ONELINE

GPEC = REX AUX... ABOIS

Tant que la fiscalité **ONELINE** restera à ce niveau, les vecteurs de croissance les plus crédibles viendront de l'international et de la performance des points de vente physiques.

Dans la construction du chiffre d'affaires **PMU 2020**, le réseau actuel devrait être complété par de nouveaux réseaux intégrés en dur et le Président indique lui-même qu'il faudra particulièrement être vigilant sur le terrain face à la Française Des Jeux.

Dans cette perspective, la Direction doit confier à sa **FDV** la gestion des nouveaux réseaux avec la mission d'occuper le terrain et d'assurer la promotion des paris hippiques face à la montée en puissance des paris sportifs. Pour relever le défi de la concurrence sur le terrain, nous aurons le plus grand besoin **DES EQUIPES DES DR ET DES AGENCES AU GRAND COMPLET !**

Avant les débats du 30 mai sur la **GPEC**, notre message est clair : A trop tailler dans les effectifs en charge du Résultat d'Exploitation le plus rentable, la Direction du **PMU** prend un risque que nous pourrions tous regretter : celui de mettre le **REX... à poils !...**

ARS : OU EN EST-ON ?

Compte tenu des récents évènements qui mettent en doute le **financement de nos ARS**, le **SHN/CGC** a demandé au Président de s'exprimer sur ce sujet.
Réponse : Le dossier fait partie des préoccupations du comité stratégique et il ne devrait pas tarder à arriver sur la table des négociations....

GPEC : BAISSÉ D'EFFECTIFS DÉJÀ BUDGETÉE

EFFECTIFS : Les comptes 2013 font apparaître une contraction de **-22 en région et -8 au siège**.

La **GPEC 2013 / 2015** présente des hypothèses de réduction de postes à la **DFCG (-3)**, au **Pôle TV (-1)**, à la **DRH (-4)**, à la **COM (-2)**, au **Secrétariat Général (-1)** et à la **DG (-1)**...

Nous avons rappelé à la **DRH** que nous attendons toujours des informations sur les hypothèses retenues et sur leurs conséquences **AU SIEGE ET EN REGION**, afin de pouvoir rendre un avis.

EGALITE HOMMES, FEMMES

Toutes les organisations syndicales ont signé l'accord sur la réduction des inégalités.

CORS : Aucun élément nouveau au cours des débats.

L'avis du **CE** sera rendu en mai, après la remise d'informations complémentaires sur l'organisation, les missions et la charge de travail.

DIVERS

REJOIGNEZ-NOUS !
Pour défendre les salaires et l'emploi.
Pour bénéficier d'une protection juridique et d'un réseau d'entraide.

NOM	
PRENOM	
ADRESSE	
TEL	
SITE PMU	
STATUT	
ADRESSE @	

ADHESION A RETOURNER A

 **PASCAL RIBIER** 
2 CHEMIN DU CHARBONNIER
69780 SAINT PIERRE CHANDIEU
06 89 63 56 36
(Avec un chèque de 50 €)